

FRA CYKLER OVER INDUSTRI TIL HAVMØLLER. Direktør Bøje Kjær har været med til et kraftigt voksende salg af hybridlejer til industriens elmotorer. Længere ude i horisonten aner han et spændende marked for hybridlejer til havvindmøllers generatorer. - Foto: Nils Rosenvold

FART PÅ SALG af keramiske kuglelejer til industrien



CeramicSpeed har med ELFORSK-prisen fra juni øget salget af energieffektive hybridlejer til elmotorer. Nu håber virksomheden på at få støtte til et nyt projekt, der kan brede succesen ud til industriens roterende maskiner og udstyr.

// Af Steen Hartvig Jacobsen, journalist

1, 2, 3, 5, 7... Antallet af ansatte accelererer for en iværksættervirksomhed fra Holstebro.

Da Bøje Kjær i 2009 startede som leder af CeramicSpeed for at udvikle et salg af hybridlejer med keramiske kugler til industrier, havde han ingen ansatte.

Stort set hele moderselskabet CeramicSpeeds salg af kuglelejer gik til cykler, hvor selskabet har fundet en interessant niche i forhold til de hold, der kører Tour de France, Giro d'Italia, Spanien Rundt mm. Cirka halvdelen af de professionelle Pro-Tour-hold benytter de danske hybridlejer.

Her et halvt år efter, at CeramicSpeed modtog den prestigefyldte ELFORSK-pris, har direktør Bøje Kjær fem ansatte, og han forventer at skulle ansætte yderligere to næste år for at kunne følge med den kraftigt voksende efterspørgsel.

Salget øget med 70 procent

Firmaets salg til industrien er steget med 70 procent det seneste år, og ifølge Bøje Kjær har især virksomheder, der servicere elmotorer, for alvor fået øjnene op for fordelene ved langtidsholdbare og energieffektive hybridlejer.

Stærkt tilskyndet af den positive effekt af ELFORSK-prisen lejede CeramicSpeed i år for første gang en stand på HIMessen i september, og interessen var stor. Bøje Kjær og de

ansatte vendte tilbage til Holstebro med langt over hundrede konkrete kontakter til nye kunder.

- Vi mærker tydeligt, at virksomhederne er blevet mere fokuserede på energibesparelserne, og vi har fået stor gavn af et samarbejde med Lokaleenergi Handel, hvis energisparetilskud vi sender videre til kunderne som en faktura-rabat, fortæller Bøje Kjær.

Sigter efter større marked

CeramicSpeed hybridlejer har bl.a. appel til fødevarerindustrien, hvor omgivelserne øger risikoen for korrosion, og som skal overholde skrappe hygiejnekrav.

Resultaterne fra det vindende ELFORSK-projekt er brugt til at dokumentere hybridlejernes egenskaber i sammenligning med traditionelle standardlejer med stål-kugler.

Fra cykelsporten vidste CeramicSpeed, at hybridlejer holder 4-8 gange længere end standardlejer, men de mange tests i ELFORSK-projektet dokumenterede også 50-70 procent lavere energitab, lavere driftstemperatur og længere nedkøringstid.

Den nye viden er både brugt til at beregne energibesparelser hos kunderne og til at optimere hybridlejer til elmotorer. For at kunne fortsætte den kraftige vækst i salget til industrien har CeramicSpeed behov for et beregningsværktøj, som også kan bruges af servicevirksomheder, energirådgivere og slutkunder.

For at udnytte det store potentiale for energibesparelser med hybridlejer i ventilationsanlæg, slibemaskiner og andet roterende udstyr vil værktøjet forbedre markedsføringen.

Derfor har CeramicSpeed i samarbejde med Teknologisk Institut ansøgt om et nyt ELFORSK-projekt. Det handler om at udvælge de maskintyper, hvor hybridlejerne bedst bidrager til at optimere driften. Der skal gennemføres en ny række tests for at

Fordele for industrien

Ved at øge investeringen til nye hybridlejer med ca. en halv milliard kroner om året i sammenligning med indkøb af standardlejer kan industrien spare ca. 3,8 mia. kr. på vedligehold. Dertil kommer en endnu større gevinst i produktionen, fordi de holdbare hybridlejer medfører langt færre uvarslede maskinnedbrud.

Det samlede elsparepotentiale for hybridlejer i industrien er beregnet til ca. 150 mio. kWh om året svarende til elforbruget i ca. 35.000 enfamiliehuse.

Hybridlejer med keramiske kugler har mindre behov for smøring, øget stivhed og færre vibrationer. De er hårdere, vejer mindre og har en polerende effekt og bidrager derigennem til en mere effektiv drift.

dokumentere energibesparelser og længere levetid i disse anvendelser, og resultaterne skal udmøntes i et brugervenligt beregningsværktøj.

I projektet indgår også en ny og mere præcis matematisk model for beregning af lejetab. To motorproducenter, et ventilationsfirma og en virksomhed, der servicere kølekompresorer, vil følge projektet fra sidelinjen for hurtigt at kunne udnytte resultaterne. //

// Læs mere på www.ceramicspeed.dk og på www.elforsk.dk under projekt 342-032.



Erhvervslivet har kig på ELFORSK

Hvis der kan komme kommercielle produkter ud af vores forsknings- og udviklingsprogram, vil det være skønt.

Sådan lyder det fra forskningskoordinator Jørn Borup Jensen fra Dansk Energi, der administrerer en forsknings- og udviklingspulje inden for effektiv energianvendelse, ELFORSK, på 25 mio. kr. året.

Han glæder sig over, at der er et stort engagement fra erhvervslivet for at få del i 2014 midlerne. Ud af de 172 projek-

deltagere, som medvirker i de 44 indkomne projekter, er 66 producenter fra forskellige erhvervsvirksomheder. I hele 32 af projekterne medvirker der producenter.

- Producenterne stiller med en betydelig egenfinansiering, og det er et bevis på, at de vil noget med deres deltagelse i forsknings- og udviklingsprojekterne, siger Jørn Borup Jensen.

I begyndelsen af det nye år, afgøres hvem der får støtte under 2014 puljen. //