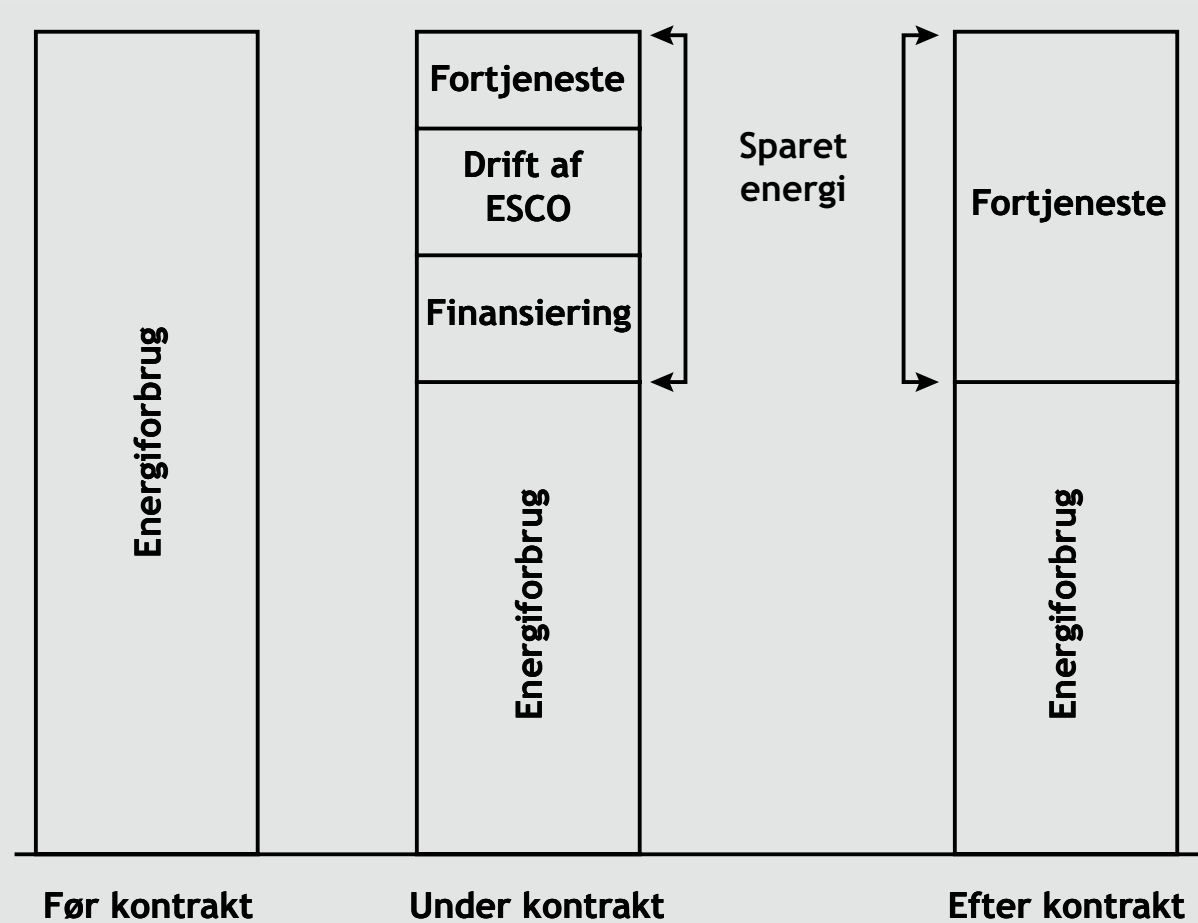


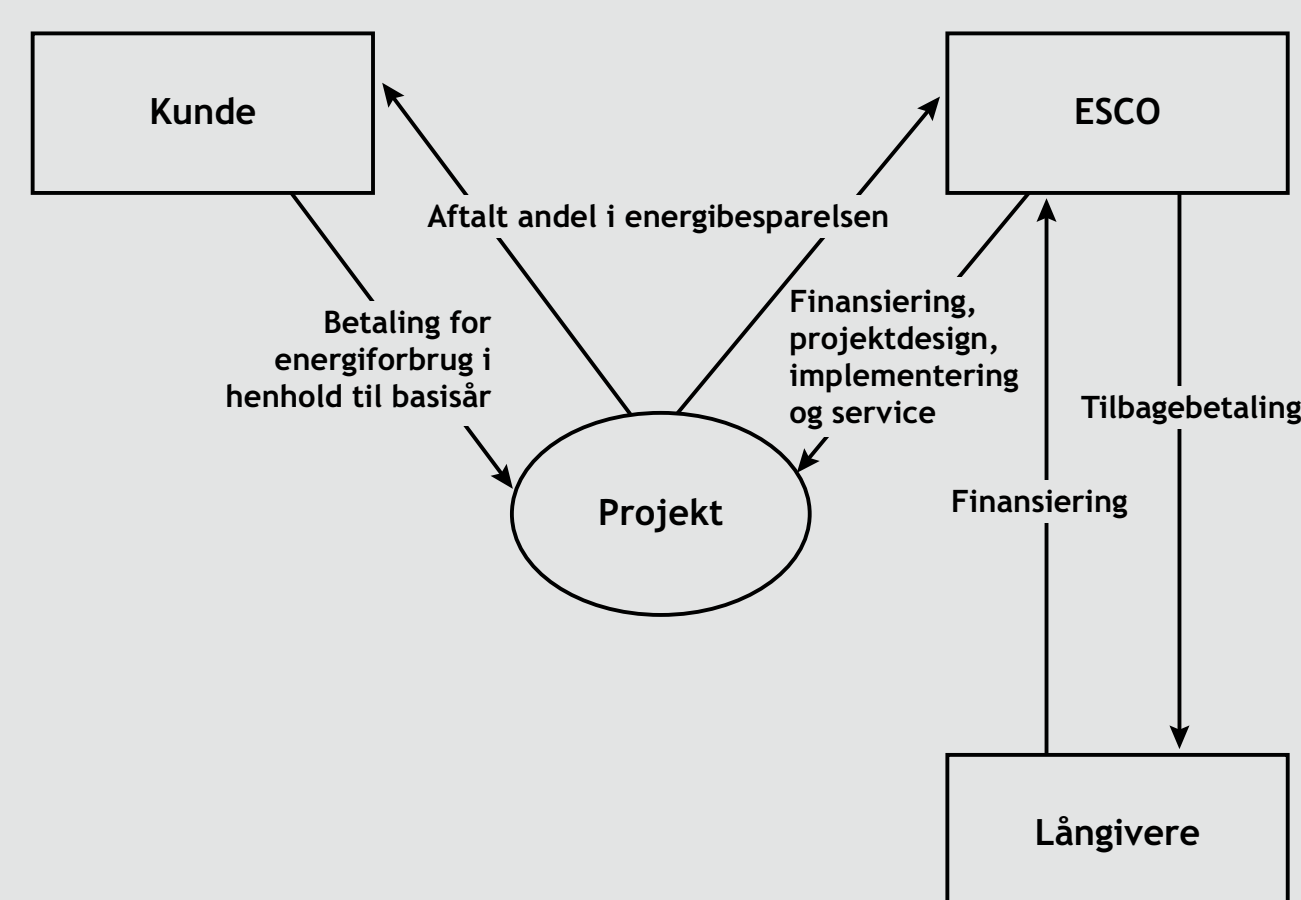
# Muligheder og barrierer for udvikling af danske "Energy Service Companies" (ESCO-virksomheder) – forprojekt



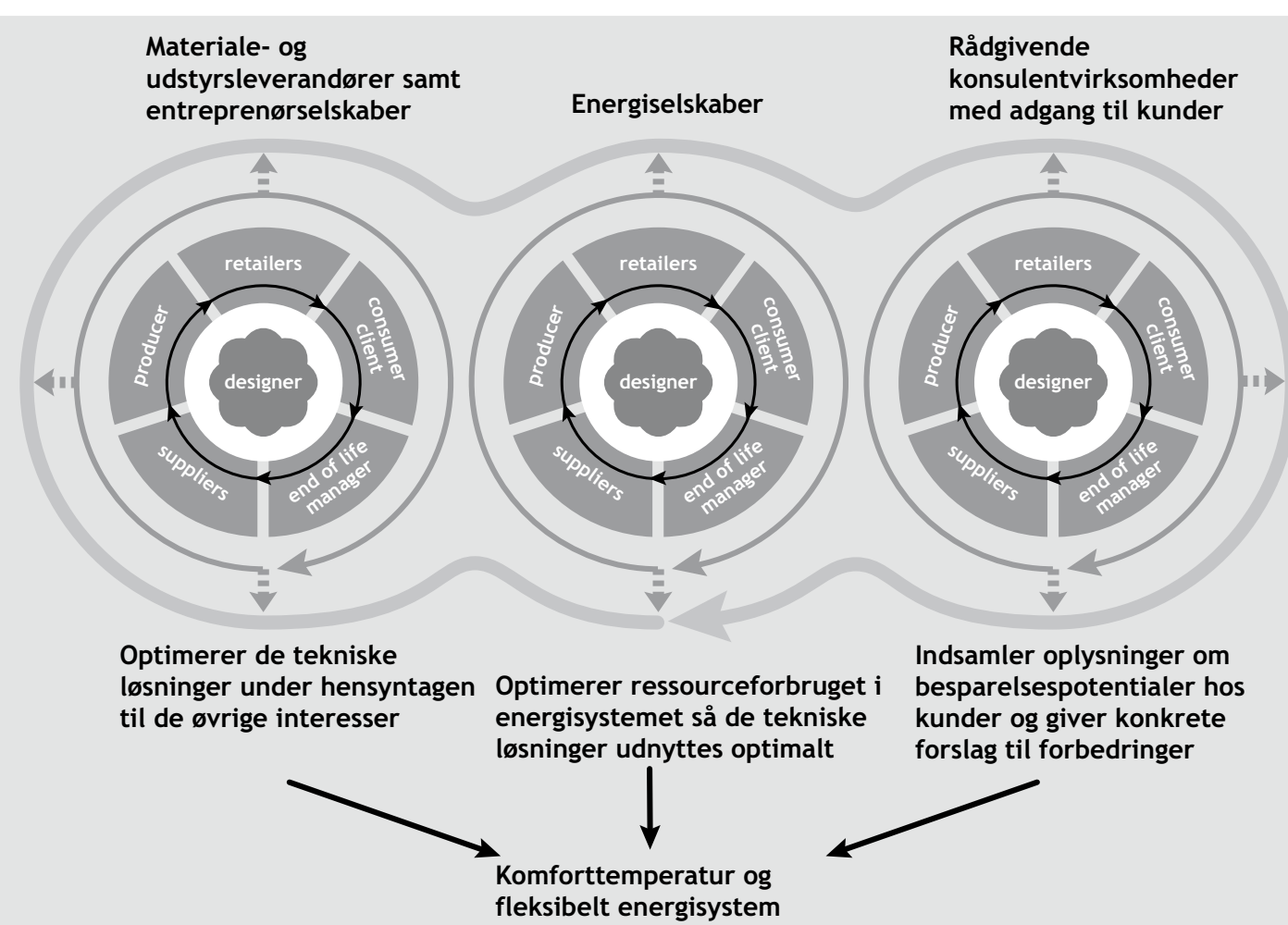
Stort og voksende marked



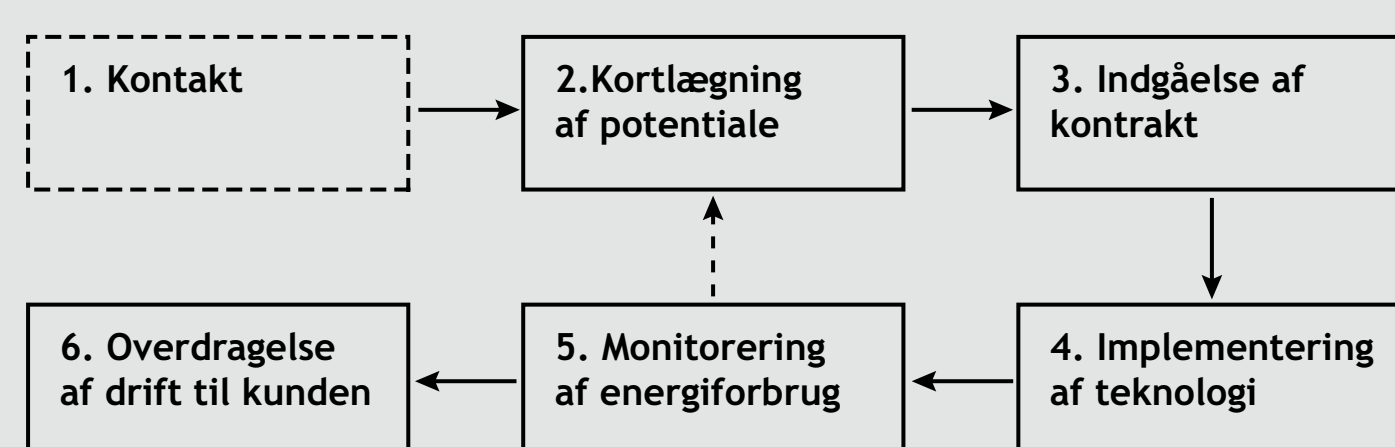
Realisering af besparelse



Shared Savings Project



Parallele systemer



Faserne i en energitjeneste

## Baggrund:

Forprojektet skulle bane vej for en målrettet indsats, der kan gøde jorden for kommende danske forretningskonstellationer på ESCO-området.

## Målsætning:

Forprojektets formål var at undersøge, om der ved at inddrage forskellige erfaringer fra hjemmemarkedet og det internationale marked kunne udvikles internationalt agerende danske ESCO-selskaber samt at identificere eventuelle barrierer herfor.

## Relevans:

ESCO-konceptet er en oplagt mulighed, både når det gælder om at realisere det store samfundsøkonomisk rentable potentiale i Danmark, og når det langt større potentiale på det internationale marked skal udnyttes.

Workshop'en viste, at de potentielle danske aktører er meget interesserede i ESCO-konceptet, og at de ser så stort og voksende marked for energitjenester, at der i Danmark bør arbejdes videre med at optimere og operationalisere ESCO-konceptet.

Med en videreudvikling og nytænkning, der inddrager de internationale klimapolitiske virkemidler som Clean Development Mechanism (CDM) og Joint Implementation (JI) i finansieringen, kan instrumenterne for ESCO-konceptet styrkes væsentligt og gøres operationelt også uden for EU.

## Resultater:

Fremlæggelse af de danske og internationale erfaringer fra ESCO-relaterede aktiviteter har dokumenteret, at der med metodefriheden i energiselskabernes energispareforpligtelser kan udvikles et velfungerende ESCO-marked i Danmark. De tekniske, organisatoriske, juridiske og finansielle kompetencer, der kan opbygges på dette danske marked, kan give teknologileverandører, energiselskaber og rådgivere en gunstig position på et stærkt voksende internationalt marked for energieffektivisering.

Stigende afhængighed af importeret energi, højere energipriser og EU's kvoteregulering har skabt et øget kundefokus på energieffektivisering, som gør det attraktivt at udvikle ESCO-konceptet.

I den spørgeskemaundersøgelse, som blev gennemført i tilknytning til workshop'en, tilkendegav mere end 80 % af deltagerne, at der er et stort og voksende kommercielt potentiale for internationalt agerende ESCO-selskaber med base i Danmark.

## Realisering:

Projektet er gennemført af brancheorganisationen Energi Industrien i samarbejde med DI International Business Development. Udgangspunktet har været Europa-Kommissionens vurdering af, at ESCO-selskaber, der både tilrettelægger, gennemfører og finansierer energibesparelser hos slutbrugerne, kan gøre det attraktivt for især industrien og den offentlige sektor at realisere det store samfundsøkonomiske besparelspotentiale.

På en workshop hos Dansk Industri den 24. april 2006 blev der redegjort for internationale erfaringer, bl.a. fra et mislykket ESCO-lignende initiativ i den østeuropæiske kraftvarmesektor og fra et succesrigt forretningsområde hos Danfoss Solutions, der gennem flere år har solgt garanterede energibesparelser til den internationale fødevarerindustri. Herudover redegjorde Rockwool for et pilotprojekt, og de igangværende PSO-finansierede ESCO-projekter inden for industrien og den offentlige sektor gjorde status for deres arbejde.

## Udbredelse:

Energi Industrien vil følge op på den indledende kortlægning gennem et nyt PSO-projekt, hvor barrierer for udnyttelsen af det lovende ESCO-marked analyseres og overvindes.

Energi Industrien vil bl.a. selv tage initiativ til og finansiere oprettelse og drift af et ESCO-netværk i Dansk Industri, der kan fungere som bindeled og kommunikationsforum mellem relevante ESCO-brugere.

I det nye PSO-projekt, finansieret under 2007-programmet, vil Energi Industrien få belyst best practice inden for ESCO-modellen, så der gennem succeshistorier kan skabes øget interesse for ESCO-konceptet. Disse eksempler indsamles gennem en international undersøgelse hos omkring 80 nøglepersoner i Danmark, Tyskland, Storbritannien, USA, Rusland og Kina.

På grundlag af denne undersøgelse gennemføres en analyse af tekniske, finansielle og juridiske barrierer, og der udvikles metoder for dokumentation af energibesparelser, ligesom der skal udvikles kontrakttyper, der kan gøre ESCO-konceptet attraktivt for de potentielle aktører.

